
RENFORCER LA CONTRIBUTION DU SECTEUR PRIVÉ AU DÉVELOPPEMENT AFRICAIN EN AMÉLIORANT SON FINANCEMENT

Florian LEON, Chargé de recherche



FONDATION POUR LES ÉTUDES
ET RECHERCHES
SUR LE DÉVELOPPEMENT
INTERNATIONAL

Webinaire dans le cadre du Sommet sur
le financement des économies africaines

3 mai 2021



1.

LE RÔLE DU SECTEUR PRIVÉ

Rappel de l'importance
du secteur privé formel
pour le développement
de l'Afrique

2.

DIAGNOSTIC

Identification des
principaux obstacles
dans le financement des
entreprises africaines

3.

RECOMMANDATIONS

Leviers d'action afin de
permettre un meilleur
financement des
entreprises en Afrique

1. Le secteur privé formel, chaînon essentiel du développement en Afrique

Effets **directs** des entreprises formelles

- Création d'emplois pérennes, essentiels pour absorber le flux démographique
- Création de valeur ajoutée
- Amélioration des conditions d'emplois et des niveaux de vie (productivité)

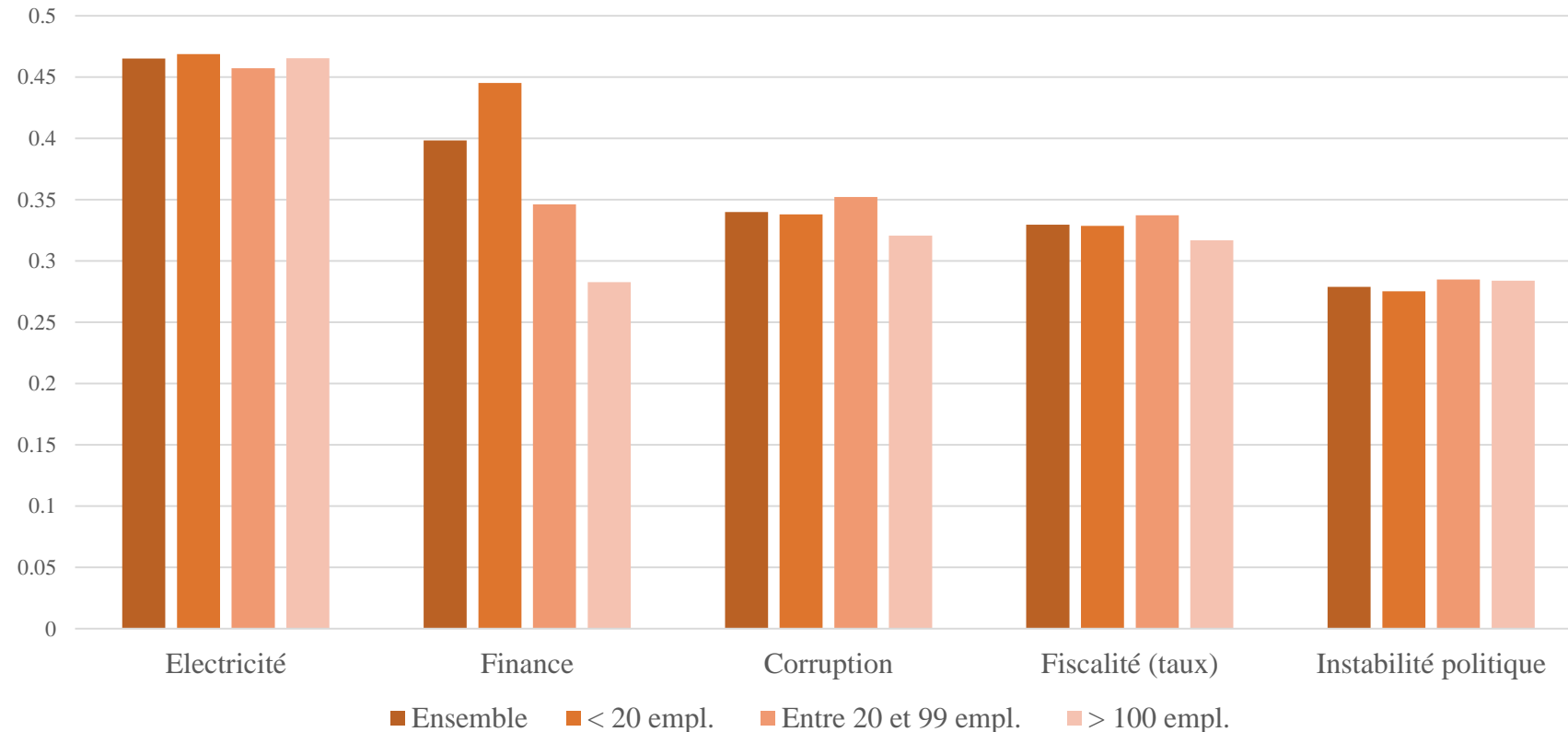
Impacts **indirects** de la formalisation du tissu productif

- Accumulation de capital physique et humain (investissement dans l'éducation)
- Insertion dans les chaînes de valeur mondiales
- Mobilisation fiscale : volume accru et effort fiscal plus équilibré
- Innovation (avec des effets sur l'environnement par exemple)
- Stabilisation des zones fragiles (source de paix)

2. Le difficile accès au financement pénalise le développement des PME et start-ups en Afrique

Faiblesse du développement des entreprises privées formelles en Afrique

5 principaux obstacles à la croissance des entreprises (formelles) en Afrique (source: WBES, calcul des auteurs)



2. Le difficile accès au financement pénalise le développement des PME et start-ups en Afrique

Difficile accès aux capitaux externes tient à la fois à la demande et à l'offre

Information et procédures

- Difficulté pour produire une information crédible (ex: comptes audités)
- Créanciers multiplient les procédures pour se couvrir
→ Cercle vicieux auto-entretenu

Montant inapproprié par rapport aux besoins

- Rentabiliser les coûts fixes de l'activité de financement grâce à des tickets importants ne correspondant pas aux besoins des PME et ETI

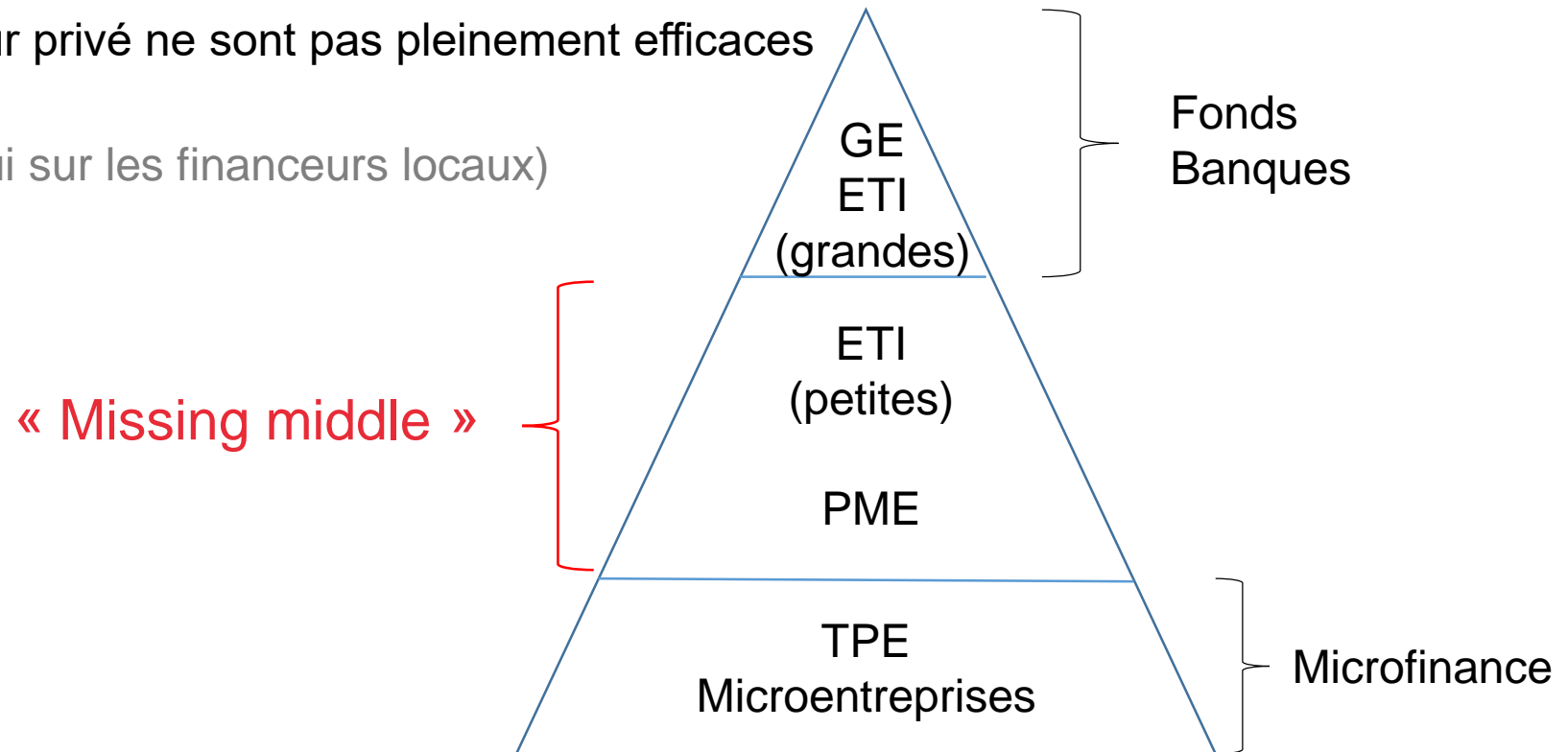
Autres obstacles

- Faiblesse en capital humain des entreprises (ex: construction d'un business plan)
- Faiblesses institutionnelles (ex: lourdeur administrative)

2. Le difficile accès au financement pénalise le développement des PME et start-ups en Afrique

Conséquence : Existence d'un « **missing middle** »

- Difficulté pour les financeurs privés de cibler ces entreprises
- Instruments de l'aide au secteur privé ne sont pas pleinement efficaces
 - Intervention directe
 - Intervention indirecte (appui sur les financeurs locaux)



3. La nécessité de repenser le soutien nécessaire aux entreprises privées en Afrique

Utiliser les fonds publics pour rééquilibrer le tryptique : « Impact – rentabilité – risque »

1) Relâcher la contrainte financière

- Faciliter l'accès et la diffusion à l'information
 - Soutenir aux entreprises en recherche de financement (assistance technique, projet pilote)
 - Soutenir les innovations financières visant à trouver d'autres sources d'informations (« credit scoring »)
- Prise en charge des surcoûts pour les investissements à forts impacts

2) Accepter une prise de risque accrue

- Financement d'entreprises à forts impacts implique une part d'échec (incertitude radicale)
 - Entreprises à forte croissance / pionnières
 - Prise de risque contrôlée: ticket faible, analyse globale
- Instruments
 - Renforcer/élargir les outils existants (garanties)
 - Nouveaux outils
 - Ex: fonds fiduciaires (combiner ressources, procédures réduites, moindre exposition au risque)

Préalable: Accepter d'utiliser une partie de l'aide pour soutenir le secteur privé

Merci de votre attention